

« 16 июня 2026 г.»

Директору ТОО «1С-Рейтинг»
г-ну Андриюшечкину Д.А.

**Отзыв о внедрении программного продукта «1С:Розница для Казахстана» в ТОО
«Клиника микрохирургии глаза»**

ТОО "Клиника микрохирургии глаза" зарегистрировано в городе Усть-Каменогорск. Основным видом деятельности компании является специализированная врачебная практика, направленная на точную диагностику зрения и высокотехнологичное хирургическое лечение. Для расширения своего вида деятельности была открыта розничная точка продаж оптики, позволяющая оказывать комплекс услуг по подбору, ремонту и приобретению средств коррекции зрения.

В данный момент учет ведется в «1С-Рейтинг: Бухгалтерия организации здравоохранения для Казахстана». Однако в связи с открытием розничной точки продаж потребовался дополнительный программный продукт, который сможет предоставить возможность вести учет товаров в соответствии с их особенностью и автоматизировать работу с розничными продажами.

С данной задачей мы обратились в компанию ТОО «1С-Рейтинг». **Проект реализован и введен в эксплуатацию в мае 2026 года.**

Для решения задачи учета товара в соответствии с особенностью и автоматизации продаж сотрудниками ТОО «1С-Рейтинг» были выполнены следующие работы:

1. Внедрен программный продукт «1С:Розница для Казахстана» редакции 2.3;
2. Подключена Web-касса;
3. Подключен принтер чеков и сканер штрихкодов;
4. Проведено обучение сотрудников по работе с «1С: Розница для Казахстана» редакции 2.3;
5. В результате внедрения обеспечен более детальный учет товаров по характеристикам (например, параметры линз, особенности оправ и другие специфические свойства), что позволило повысить точность складского учета, упростить поиск товаров и улучшить контроль товарных остатков.
6. Настроена интеграция «1С: Розница для Казахстана» с «1С:Бухгалтерия организации здравоохранения для Казахстана»;

В рамках проекта было автоматизировано 4 рабочих места.

Внедрение нового программного продукта позволило нам:

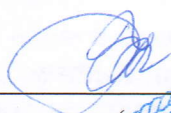
1. Повысить эффективность учета и контроля движения товара в разрезе характеристик;
2. Снизить риски ошибок за счет автоматизации процессов продаж;
3. Обеспечить своевременное обучение персонала и быструю адаптацию к новой системе.

Оценка внедренного решения по 5-балльной шкале:

Соответствие потребностям организации, где «5» - «в информационной системе реализованы все возможности»	5
--	---

Удобство работы с программой, где «5» - с программой работать легко и комфортно»	5
Оцените качество работы партнера 1С, где «5» - «работой партнера очень доволен»	5
Рекомендовали бы коллегам использовать данное решение для автоматизации деятельности	<input type="checkbox"/> «Да» <input checked="" type="checkbox"/> «Скорее да» <input type="checkbox"/> «Скорее нет» <input type="checkbox"/> «Нет»

Кочкина Н. В.
Главный бухгалтер



(подпись)



16. 06. 2026
(дата)